



# Bac Pro Technicien Conseil Vente Produits Alimentaires

## Lieux de formation :

MFR Moissac - 82200 MOISSAC - 05 63 04 60 30

MFR Bel Aspect - 81600 GAILLAC - 05 63 81 21 50

## Statut :

- formation initiale scolaire
- Contrat d'apprentissage

## PRESENTATION DE LA FORMATION

Aujourd'hui, on ne s'improvise plus vendeur en magasin : le comportement du consommateur évolue et les techniques d'achat, de gestion, de marchandisage, d'animation du point de vente sont de plus en plus sophistiquées. Le Bac Professionnel Technicien Conseil Vente en Alimentation est une formation qui prépare à toutes les tâches liées au métier de la vente, de l'animation et de la gestion d'un point de vente ou d'un rayon alimentaire :

- acquérir des aptitudes et attitudes liées à la vente,
- affiner son orientation avec 20 semaines de stage dans différents secteurs du commerce : magasins de proximité, grandes surfaces spécialisées, grandes surfaces alimentaires

Le Bac pro 3 ans permet aux élèves répondant aux exigences de la certification d'obtenir le Bepa Rénové dès la fin de la première, et le Bac pro à l'issue de la terminale.

**Durée de la formation :** 3 ans.

### Conditions d'entrée :

*Entrée en seconde :* Etre issu de 3<sup>ème</sup>

Intégré dans le cycle du bac professionnel TCVA, cette seconde permet dès la première année du cycle 3 ans de travailler la connaissance et les spécificités de la vente des produits alimentaires. A la fin de la seconde, il est encore possible de changer de spécialisation pour ceux qui le souhaitent et de poursuivre sur un autre bac professionnel vente conseil.

*Entrée en première :* Etre issu de 2<sup>nd</sup>e conseil vente ou 2<sup>nd</sup>e générale ou 2<sup>nd</sup>e technologique  
Etre titulaire d'un CAP ou CAPA.

En moyenne sur les 3 années de formation, le jeune passera 50% de la formation en stage, 25% de sa formation sera consacrée à l'enseignement professionnel et 25% à l'enseignement général.

### Poursuite d'études :

BTS Management des Unités Commerciales, BTS Négociation et Relation Client ; Formation interne aux différentes enseignes ou perfectionnement par le biais de certificats de spécialisation.

BTSa Technico-commercial

### Débouchés professionnels :

Vendeur(se) qualifié(e), adjoint de rayon, chef de rayon, responsable d'un point de vente...

Technico-commercial auprès de structures en amont et en aval de la filière produits alimentaires

### Le + de la formation :

Visites d'entreprises, de points de vente, intervention de professionnels, voyage d'études



### Contact MFR : [prenom.nom@mfr.asso.fr](mailto:prenom.nom@mfr.asso.fr)

MFR Moissac : Cécile GENDRE et Martine VIGOUROUX

MFR Gaillac : Marie-Dominique BISCH, Didier NORMAND, Philippe BASCOUL, Nathalie BORIES

MàJ  
sept  
2016



Réseau des MFR de Midi-Pyrénées

14-16 Place du Lavoisier ■ 81600 BRENS ■ Tél : 05 63 57 55 09 ■ Fax. 05 63 57 20 17

E-mail : [fr.midi-pyrenees@mfr.asso.fr](mailto:fr.midi-pyrenees@mfr.asso.fr) ■ Web : [www.mfr-midi-pyrenees.fr](http://www.mfr-midi-pyrenees.fr)

